



Rådgiver, terapeut og coach Kay Ellingsen kan hjelpe deg i mange ledd av organisasjonen.

Kay kan hjelpe deg med omstilling og vekst

Med en kundemasse på 20.000 personer i 1400 bedrifter har Kay Ellingsen gleden av å være en av de mest erfarne utviklere i Skandinavia.

Redaksjonen

PUBLISERT Tirsdag 28. mai 2019 - 08:02



Kay arbeider i dag som fagansvarlig rådgiver/terapeut og coach med «laserfokus» på headhunting, lederutvikling, salg og servicekvalitet, hvor han har over 21 års erfaring fra forbedringsprosesser i næringslivet og er spesialist på adferdspsykologi og utvikling av mennesker.

Det bidraget som Kay representerer, gjør at han kan dokumentere topp resultater på salg, service og lederutvikling. Flere av Kay sine kunder har doblet-tredoblet sin omsetning og blitt Gasselebedrifter, hvor han er kjent for å kvalitetssikre utviklingsprosesser. Kay har også vært faglærer på Markedshøgskolen innen relasjonsledelse og personlig salg.

Innstillinger for informasjonskapsler

Kay vil i sitt foredrag fortelle om følgende punkter:

- Lederstiler som skaper sykefravær.
- Skal du gi ris eller ros når din medarbeider er sykmeldt?
- Prestasjonskultur: Hvordan skape forutsetninger for at dette er mulig?
- Hva er situasjonsbestemt kommunikasjon?
- Hvordan forstå atferd, tilpasse sin kommunikasjon?
- Hvordan ta hensyn til medarbeiderens måte å kommunisere på?
- Refleksjon over egen atferd er nødvendig for å kunne følge opp sykefravær.

Du møter Kay Ellingsen på Treffpunkt HMS i september.

NYHETER

LEDERUTVIKLING

FORBEDRINGSPROSESSER

RELASJONSLEDELSE

SALG OG SERVICE



Dårlig arbeidsmiljø gir også dårligere alderdom